



# 2007/08 WEEKLY BULLETIN

国際ロータリー第 2790 地区第 3 分区 B

## 市原ロータリークラブ会報

第 2156 回例会 2008 年 2 月 20 日(水) SAA / 三平会員 会報担当 / 宇都宮会員

例会会場 五井グランドホテル 市原市五井 5584 - 1 事務局 TEL 0438-38-3535



点 鐘 市原 RC 会長 角谷修  
ソング 手に手つないで 四つのテスト唱和  
お客様 なし

会長挨拶 市原 RC 会長 角谷修



皆さん こんにちは！

今日は今年度入会の平野会員、福原会員、岡本会員の  
入会卓話です。入会早々の卓話で各氏とも緊張してい  
らっしゃると思いますが、どうぞ期待してお聞きください。

また本日 18:00 から淡粋で斉藤パストガバナーを囲  
んで新入会員研修会が開催されます。各職務の方にはお  
忙しい中お世話になりますが、よろしくお願い申し上げ  
ます。

幹事報告 幹事 斎藤栄志

・ライラセミナーの案内

委員会報告

千葉職業奉仕委員長

小冊子「私の職業奉仕」の原稿提出の依頼。2/29 まで  
お願いします。

常澄親睦委員長

3/27(木) 袖ヶ浦 RC 合同例会の案内

新入会員卓話



平野哲也会員



福原義一会員

本日の卓話は新入会員の 3 名が決まっていました。私  
は次週の例会と気楽に来たところ、万崎会員が休みのた  
め、伊藤会員から今日卓話宜しく頼むね。食事中は無論  
のこと、平野会員の卓話中も、何を??? 悩み。支離滅  
裂になることをご了承いただきながら、始めます。

福原家の四男として、1962 年 3 月 18 日生まれて今日  
まで来ました。私は一生独身かと思いだめた 40 歳  
一人の女性と出会い結婚し、いきなり PTA 家族は 3 人、  
平成 17 年には長男が誕生し、世間から見たら孫のよう  
な倅と休日をご過ごすのが楽しみです。

仕事は三井住友海上の専属代理店として 20 年、これ  
からの代理店は会社から認定される特級代理店で無い  
と、生き残れません。当社も特級代理店に向けて努力し  
ている最中です。皆さんに友情を深めて頂きたいと願  
いし、卓話は終了いたします。ありがとうございました。



岡本和也会員

皆さんこんにちは。昨年の 12 月に入会させて頂きま  
した株式会社オカモトの岡本と申します。どうぞ宜しく  
お願い致します。本日は皆様にお話をする機会を頂きあ  
りがとうございます。

弊社は私の父が昭和 41 年に創業し、平成 13 年の 1  
2 月より私が後を継ぎ社長を務めております。最初は水  
道工事から始まり、現在は土木工事もやらせて頂いてお  
ります。私の卓話は今回が初めてとなる訳ですが、

テーマは何でも良いとの事で、何でも良いというのは非常に難しく、この一ヶ月間あれこれと考えましたが、まずは私と言う人間を知って頂くことが最初かと思い、私の簡単な経歴と、会社で社長になってから感じている事についてお話をさせて頂きたいと思います。

私は昭和45年に市原市の五井で生まれました。場所は市原保健所と大宮神社のちょうど中間くらいの所です。地元の五井小学校・五井中学校を卒業し、高校は習志野市内にある私立高校に進学しました。高校では勉強よりも遊んでいる事のほうが多かったので、その結果当然浪人。その後心を入れ替えて勉強し何とか都内の大学の建築学科に入学しました。何とか4年間で卒業し、建築の設計事務所に就職し、そこで4年間勤めました。設計事務所に勤めている間、今の仕事を続けて行くべきか、父が経営している会社に入って後を継ぐべきか悩みましたが、父の経営する会社に入り後を継ぐ事にしました。

最初は現場管理でした。以前に私がしていた設計と言う仕事も大きく捉えれば、同じ建設業界といえますが設計の知識はあっても施工の知識はほとんど無く、先輩社員に教わりながら現場を覚えました。現場管理を重ね、この仕事がだいたい分かってきた4年目に父である社長が肝臓癌になり他界しました。

全く予期せぬ出来事でした。その後、会社では誰が次の社長になるかと言うことで長年会社に勤めている幹部や母親と話し合い、私が社長になる事になりました。一気に4つの会社と多くの業界の役職を引き受けることになったのです。入社した頃は、現場の技術的な事を覚え、その後会社の経営的な事を学び社長としての準備が出来た段階で後を引き継ぐ事になるだろうと普通に考えていましたので、まだ現場の経験しかない段階で社長にならざるを得ないというのは、非常に受け入れ難い思いでした。しかし、現実には待たなしの状態。精一杯やることを決意して、後を継ぎました。

さて、社長にはなってみたものの当然分からないことだらけ。不況の影響もあり仕事は減るわ、会社の数字は理解しなくてはいけないわ、人を動かすこと、営業、業界への貢献、全てやったことの無い事でした。眠れない程大変な思いをしましたが、その中で会社の幹部や社員に助けられ、また社外の多くの方々にも助けられ、何とか今日まで続ける事が出来ました。私が社長になってから、6年3ヶ月程経ちますが、その過程で、骨身にしみる程分かった事があります。

それは、自分はいかに人に助けられているか、人から恩恵を受けて生活をし、生きているかということです。お恥かしい事ですが改めて分かりました。

私は、両親のおかげで何不自由なく育ち、大した苦労もせずに育ちましたが、社長になってからは出来ないことだらけで、周りの方々の助けを借りずには職務を遂行することは難しい状況でした。私が今こうして会社を続けられていることは、多くの方々に助けられ恩恵を受けたからであり、そうしてくれた方々への感謝の気持ちで一杯です。そして、今後はお世話になった方々へ貢献して行くことが、私のすべき事でありやりたい事であると思えるようになりました。これを理解するのに私の場合37年かかりました。我々は、友人や知人からの恩恵だけでなく、今や地球の裏側で生活している人からの恩恵も受けて生活をしております。

私は今後、仕事を通じて、またロータリークラブのような社会奉仕活動を通じて、社会に貢献して行きたいと強く思えるようになりました。ここにいらっしゃる皆様は既に十分に理解され活動されていると思いますが、私もお仲間に入れて頂き、ご指導頂けましたら幸いです。私は、特に社長になってからこのような思いを強く持つようになったわけですが、最近この思いをさらに深めるようなすばらしい本に出会いましたので、皆様にご紹介をしたいと思います。既に読まれた方もいらっしゃるかも知れませんが、「7つの習慣」と言う本です。この本には、人に貢献すると言うことはどういう事なのか、それが社会にとってなぜ良い事になるのか、自分にとって人に貢献すると言う事はどう言う意味があるのか、そういった事が書かれています。是非皆様に読んで頂きたく、本日ご用意させて頂きましたので、差し上げますので、お持ち帰りください。

本日は、ご清聴ありがとうございました。

### ニコニコ・ソーリーボックス

**三木会員** 福原会員より思いがけず「呼名」されましたので

**始関会員** ニコニコボックスへの協力願いです。現在約70万円ですので100万円まで残すところ30万円ですので毎例会5～6名の方のご協力が必要です。伏してお願ひ申し上げます。

### 出席報告

前々回確定 74.5% 本日出席者 38名  
本日欠席者 13名 本日出席率 74.5%